

新闻稿

中国，2014年3月4日

2013年度财报

业务发展良好且赔付率有所改善

- 业务发展势头强劲：新业务增长达 29%；
- 成功续约率有所提高：攀升了两个百分点至 88%，并且费率保持稳定；
- 尽管经济环境不佳，保费仍达到 11.29 亿欧元 (-0.9%¹)，欧元区第四季度涨幅更达到 6.3% ；
- 高效的风险管理：赔付率有所改善，相比去年降低了 0.4 个百分点至 51.1%，并在第四季度降至 45.7% ；
- 成本降低²：整个财政年度降低了 1%，达到 5.59 亿欧元；
- 集团净收入达 1.27 亿欧元，上升了 2.7%；
- 财务稳健（合并股东权益 18 亿欧元）；
- 权威机构作出的财务评级 (IFS³)：AA- (惠誉国际), A2 (穆迪)，两者前景都为稳定。

Jean-Marc Pillu，科法斯首席执行官评论道：

“虽然 2013 年经济环境极为脆弱，科法斯凭借其强大的技术背景，展现了自身优质的风险管理能力。此般优异表现均归功于我们近三年来运营及财务管理得当。

我们的业务发展势头强劲，2013 年新业务增长达 29%，这对整个财政年度表现起到了积极影响。我们将业务增长作为核心战略，推行创新和多渠道营销策略，以追求利润增长为目的。

科法斯集团将满怀信心及热情，依托坚实的运营及财务背景，根据市场实际情况，期望实现今年上半年成功上市的计划。”

¹ 合并营业收入，不考虑汇率变动因素。

² 不包括搬迁至新总部 Bois-Colombes（整合了巴黎的办公点）的费用（830 万欧元）。

³ 保险商的财务实力。



1. 截至 12 月 31 日的主要数据

收入项目 (单位: 百万欧元)	2012	2013	%	% (扣除汇率变动因素) ⁴
合并营业收入 ⁵	1,487	1,440	-3.1%	-1.6%
(满期保费收入)	1,160	1,129	-2.7%	-0.9%
净投资收入 ⁶	37	68	+82.6%	
运营收入	197	197	-	
运营收入 (除搬迁费用)	197	205	+4.3%	
净收入 (集团股份)	124	127	+2.7%	
主要比率 ⁷	2012	2013		
毛赔付率	51.5%	51.1%	- 0.4 %	
毛成本率	29.4%	30.5%	+ 1.1 %	
总成本率	80.9%	81.5%	+0.6 %	
净总成本率	80.2%	82.5%	+2.3 %	
资产负债表 (单位: 百万欧元)	2012	2013		
股东权益	1,763	1,780	+1.0%	
毛财务杠杆比率	0.7%	0.8%		

2. 合并营业收入回升, 业务活动量增加

2013 财政年度内新签署的合同大幅增加, 增加了 29%, 并达到 1.57 亿欧元。相比之下, 由于 2011 年在风险管理上的紧缩政策, 2012 年的签署新单下降了 13%。

保单续约率增长两个百分点, 达到 88%, 体现了客户对于科法斯品牌的忠诚度, 费率历经两年的下跌后恢复稳定。

虽然全球经济状况并不乐观, 对客户经营业绩造成影响, **科法斯 2013 年满期保费水平保持不变** (在不考虑汇率变化的基础上有 0.9% 的下降), 合并收入轻微下降 1.6% (不考虑汇率变化)。

虽然 2013 财政年度初期满期保费受到一定影响, **但年内各区域业务表现均有所上扬。2013 年第四季度与去年相比, 业务增长在不考虑汇率变化的基础上达到了 6.3%。**

⁴ 扣除汇率变动影响因素。

⁵ 保费计算去除折扣。2012 及 2013 年收入和收益率均重新计算。

⁶ 包括由金融资产管理变化带来的 2800 万欧元资本收益。

⁷ 不包括 2012 年中止营运公司的收入, 以及 2013 年搬迁的费用。



营业额变化- 单位: 百万 欧元	2012	2013	变动	扣除汇率因素变 动 ¹	Q4 2013	扣除汇率因素变 动 ¹
西欧	505	469	-7.1%	-6.5%	115	-3.9%
北欧	347	367	+5.6%	+4.6%	94	+17.8%
地中海地区和非洲	213	217	+ 1.6%	+ 3.9%	57	+18.1%
中欧	111	110	-0.6%	-0.3%	29	+7.3%
北美	113	102	-9.6%	-6.0%	24	-4.9%
亚太地区	113	95	-16%	-8.9%	23	-9.4%
拉丁美洲	85	81	-4.2%	+5.8%	21	+29.4%
合并收入	1,487	1,440	-3.1%	- 1.6%	364	+6.3%

3.经济不景气时仍有突出的利润表现

2013 年，科法斯坚持执行 2011 年中发布的风险监控政策。因此，尽管经济环境仍旧不景气，申请赔付的比率下降了 5.1%。

同时，科法斯通过改善工作流程，有效减少了成本。

因此 2013 年，科法斯实现了：

- 2013 年的总赔付率降低 0.4 个百分点，至 51.1%（2013 年第四季度达 45.7%）；
- 不包括搬迁费用，成本减少了 1%；
- 总成本率²稳定，达 81.5%（增加了 0.6 个百分点）；
- 由于对于主要风险和政治风险采取了更好的保护措施，总净成本率²达 82.5%。

公司的金融资产管理在 2013 年实现了统一汇总，对资产进行重新分配，增加了 2800 万欧元收益。因此，净投资收益增长 83%，合计 6800 万欧元。

除去搬迁费用，2013 年全球运营收入为 2.05 亿欧元，比 2012 年增长了 4.3%。净收入达到 1.27 亿欧元，增长了 2.7%。

4.财务稳健

集团股东权益仅增长 1%，达 17.8 亿欧元，这主要是由于以下因素影响：临时分红（6500 万欧元）使净收入仅为 1.27 亿欧元，货币储备（2900 万欧元）受汇率影响减少，以及由于利率提升使资本价值降低。

2013 年末，集团的财务实力保持稳固，净融资比率低于 1%。这也使科法斯可以进行资产结构优化。

穆迪和惠誉在 2013 年 12 月和 11 月分别对科法斯作出了 A2（稳定）和 AA-（稳定）的评级。

⁸ 在 2012 年，集团积极调整了过去几年再保险业务的佣金费用。



5. 2014 年主要战略

由于欧元区的复苏、美国经济增长加速，以及发展中国家的持续增长，科法斯预期 2014 年将实现全球经济有小幅增长（预期增幅达 3.1%，而 2013 年涨幅为 2.5%）。

依托于高效的运营和坚实的财务结构，科法斯在新的一年里将专注产品创新，以实现全球范围的利润增长。

2014 年科法斯的主要增长策略：

- **创新，优化 2012 年推出的产品**（如 Top Liner，使 2013 年保费增长 0.8%）**并推出新产品**（尤其针对中小企业），以满足客户不断变化的需求，增加全球信用保险的渗透率；
- **推广多渠道营销**（通过巩固现有渠道并开发新的合作渠道），并加强营运部门组织架构；
- **全球化扩张**，如进军哥伦比亚市场（2014 年初，科法斯成功获得哥伦比亚的营业执照）。在未来五年内，科法斯预期进军十个新的国家，并获取 7 个运营执照；
- **保持严格的风险监控政策并优化此类风险成本。**

科法斯全球团队将以专业水准，致力于陪伴企业业务成长，确保企业贸易安全。

媒体联络：

如需进一步垂询，请联络：Chloe Yao - 电话. +86 21 6171 8100 - shanghai@coface.com

科法斯集团简介

科法斯集团在全球信用保险市场具领导地位，为各国企业提供国内及出口贸易风险保障服务。集团在 66 个国家设有直属机构，员工人数达 4,440 名。2013 年集团营业总收入为 14.4 亿欧元。科法斯集团全球拥有 350 名贸易信用额度评核人员，凭借对当地客户及买家的认识及集团对全球企业付款状况的专业知识，每季为 160 个国家的贸易风险作出评估。

科法斯集团代表法国政府管理出口公共担保服务。

科法斯集团是法国外贸银行（Natixis）的子公司。法国外贸银行属 Groupe BPCE 集团旗下，负责企业银行、投资管理和专业金融服务。

www.coface.com

⁹ IFS（保险商的财务实力）。