



新闻稿

科法斯 2026 年亚太企业付款调查：账期延长难以有效缩短逾期付款天数

- 86% 的受访企业受到逾期付款影响，略低于亚太地区 91% 的平均值。
- 中国内地平均逾期付款更久（73 天，对比亚太地区为 68 天）。40% 的企业预计未来 12 个月付款环境将出现恶化。
- 中国内地的信用期限更为宽松，平均为 81 天，亚太地区平均为 70 天。仅有 20% 的企业计划收紧账期。
- 付款违约发生率相对偏低，过去 12 个月仅有 16% 的企业发生至少 1 起客户违约事件，亚太地区平均为 45%。
- 不过一旦发生违约，企业将蒙受大额损失。中国供应商被拖欠的违约应收账款占其应收账款总额的 11.2%，亚太地区平均为 10%。

上海，2026 年 8 月 13 日 - 科法斯《2026 年亚太企业付款调查》显示，中国企业向客户提供的信用期限长于亚太地区同业，但逾期付款的回款耗时更久，整体付款环境持续走弱。

中国内地企业提供的平均信用期限为 81 天，较亚太地区平均值高出 11 天。尽管结算条件更宽松，仍有 86% 的企业遭遇逾期付款，略低于区域均值 91%，平均逾期付款天数 73 天，较亚太区均值多出 5 天。

过去一年，逾期付款发生更加频繁：35% 的受访企业表示逾期付款频次增加，仅 26% 表示频次下降；33% 的受访企业称逾期付款严重程度加剧，27% 表示逾期付款程度有所减轻。这种恶化趋势，主要是因为过去一年贸易及关税政策不明朗、国内需求持续低迷，以及国内多个行业内卷加剧。本次调研于 4 月结束，此后中东紧张局势升级进一步加大成本压力，令市场对回款前景的担忧加剧。

上述调研结果反映出企业营运资金承压加剧，也与宏观层面企业资金周转效率放缓的趋势一致。国家统计局官方数据显示，2026 年 6 月末，规模以上工业企业应收账款总额同比增长 8.1%，应收账款平均回收期由上年同期的 70.9 天延长至 71.7 天。

科法斯北亚区经济学家谭俊誉表示：“市场竞争迫使国内供应商通过拉长账期争夺业务，但收回逾期付款耗费的时间显著长于其余内其它经济体。逾期付款发生频次更高、影响程度更深，持续给企业营运资金带来压力。虽然逾期付款和应收款违约发生频次较低，但企业资金周转持续放缓。在内需持续疲软、外部成本压力攀升的背景下，供应商或将面临愈发严峻的现金流压力，宽松的信用期限将更难维系。”

违约发生频次降低，但一旦发生，损失后果严重



在中国市场，客户违约事件发生概率相对较低，过去 12 个月仅 16% 的企业遭遇至少一次客户违约，亚太地区平均为 45%。但违约造成的损失程度不容小觑。中国供应商被拖欠的违约应收账款占其应收账款总额的 11.2%，高于亚太地区 10% 的平均值。木材与化工行业受冲击最为突出，约 20% 的应收账款已作为违约坏账予以核销。

各行业风险呈现分化态势

汽车行业受益于全行业保障供应商现金流的各项举措，特别是 17 家主流车企承诺将供应商信用期限控制在 60 天以内，该行业逾期付款及违约发生率双双走低：仅有 29% 的受访企业遭遇逾期付款，客户违约比例仅 5%，远低于亚太汽车行业 48% 的平均违约率。不过该行业竞争依旧激烈，利润承压问题并未消除。此外，行业数据表面向好，部分原因可归结为非现金结算方式使用增多，这可能掩盖背后潜藏的现金流压力。

另一方面，建筑、农产品行业的全部受访企业均存在逾期付款问题。中国房地产市场持续下行、建筑行业普遍存在冗长付款链条，大概率是该板块承压的核心原因。

化工行业同时拥有最长的信用期限与最长的逾期付款天数。科法斯分析指出，终端需求疲软、产能过剩、投入成本上涨是行业主要压力来源，成本转嫁能力较弱的中小型企业受冲击尤为明显。上述市场环境导致采购方倾向于争取更宽松的赊销条件，并延长付款结算时长。信息通信技术（ICT）行业和制药行业表现相对稳健，信用期限和逾期付款天数均处于较短水平。

商业合作关系因素有碍风险识别

商业合作关系仍是中国内地企业授信决策的核心考量因素。约 63% 的企业表示长期合作关系会影响其对逾期付款的容忍度，83% 的企业称合作关系考量有时会凌驾于财务风险预警信号之上。

需要关注的是，客户财务健康度和信用资质本身就是逾期付款的主要诱因。对战略重点客户适度放宽授信固然可以理解，但也可能导致客户已显现的财务问题未能及时处置。

科法斯中国区总经理兼首席执行官钱锋表示：“资金周转放缓是企业普遍面临的挑战，但不同行业、不同企业在市场需求、利润空间和流动性方面，所面临的问题也各有差异。长期合作关系固然是中国商业运作的重要组成部分，但企业应配套及时的财务信息、明确的授信额度管理以及清晰的风险升级触发机制。其核心并非无差别收紧授信，而是更早识别经营走弱的客户，让企业在持续拓展业务的同时做好现金流保护。”

关注预警信号，及时行动

72% 的中国内地企业将财务信息作为评估客户逾期付款风险的参考依据，评估力度至少达到中等水平，该比例低于亚太地区 78% 的平均值。超过三分之一（37%）的企业仍依靠非规范模式或有限的数据驱动模式，与本地区 36% 的平均值大致持平。



财报滞后是中国内地企业尤为突出的痛点，55% 的受访企业将其列为可获取财务信息的主要短板，亚太地区该项占比为 41%。分别有 43% 的受访企业指出信息透明度不足、中小企业财报编制质量有限两大问题。

在贸易环境不确定性持续上升的背景下，企业不能仅依赖往期财务报表，还需重点监测时效性更强的预警信号，包括付款行为变动、授信申请、商务纠纷以及回款规律变化等。将上述指标与完善的信用风险分析体系相结合，能够帮助企业更早发现潜在风险，做出更为审慎的授信决策，守护自身现金流安全。

- 完 -

关于科法斯 2026 年亚太企业付款调查

科法斯自 2003 年起每年开展中国企业付款情况专项调研，并于 2011 年将调研范围拓展至亚太地区部分重点市场。本次发布第 16 期科法斯亚太企业付款调查，调研工作于 2026 年 3 月至 4 月完成，覆盖亚太 10 个市场、多个行业，共计收集 2,800 名财务专业人员的有效反馈，其中中国内地受访者为 522 名。本次调研详细分析企业付款行为演变、流动性压力、客户违约情况及风险预警指标，同时评估公司治理、分析能力、风险升级处置机制及客户管理实务，以此夯实企业抵御付款风险的综合韧性。

媒体联系人

程驰: +86 21 6171 8100 – chloe.cheng@coface.com

科法斯集团 – 携手共创安全贸易

作为拥有 80 年贸易信用风险管理经验的全球领先企业，科法斯帮助企业在不确定和动荡的环境中指引方向并成长。无论任何规模、地点或行业科法斯在约 200 个市场为 10 万+客户提供服务。贸易信用保险、商业资讯、商账催收、单一风险保险、担保债券及保理等。科法斯每天都在利用我们独特的专业知识和尖端技术，帮助企业在国内和出口市场的贸易发展。科法斯现有员工总数达 5500 多名，2025 年营业额约为 18.4 亿欧元。